

SHARING VISION™

www.sharingvision.biz

NOVEMBER - DESEMBER 2008

Singapore, 27 - 28 November 2008

MICROPAYMENT BUSINESS MODEL

Benchmarking on Singapore

**VISITING WORLD CLASS
DATA CENTER**

Singapore, 05-06 Desember 2008

Software Cost Estimation
Bandung, 04-05 Desember 2008

IT IL
(IT Infrastructure Library)
Bandung, 11-12 Desember 2008

**Telecommunication
PRICING**
Bandung, 11-12 Desember 2008

Greetings

Bechmarking Micropayment & Visiting Data Center terakhir yang kita laksanakan Juli-Agustus lalu di Singapore amat sukses dan terasa amat “*enlightening*”, rekan-rekan baik dari industri telekomunikasi maupun perbankan berpartisipasi aktif dalam kegiatan ini. Peserta sempat berbincang-bincang lama dalam diskusi hangat tentang bagaimana industri *micropayment* bisa menghasilkan uang dengan *expert* dari perusahaan *micropayment* terkemuka di Singapore.

Peserta *Sharing Vision Bechmarking* ke Global Data Center merasa *suprised* ketika benar-benar mengunjungi salah satu *world class data center* dan berdiskusi panjang lebar dengan *expert data center* di Equinix Singapore, mulai dari permasalahan *power, cooling system* dan lain-lain.

Ijinkan kami mengucapkan terimakasih pada ratusan perusahaan & institusi di Indonesia beserta ribuan top-executivenya yang telah berkenan hadir dalam *event-event* kami dalam delapan tahun terakhir ini, maupun melakukan kerjasama lebih lanjut dengan in house training, kerjasama konsultasi dan lain-lain. Semoga Anda sukses selalu bersama SHARING VISION yang selalu setia menemani dalam pengambilan keputusan terkait bisnis dan teknologi informasi maupun telekomunikasi.

Be SUCCESS & HAPPY

Salam Sharing Vision,
Chief,



DR. Ir. Dimitri Mahayana, M. Eng



Kamis - Jumat, 11-12 Desember 2008
 Hotel Grand Preanger
 Jl. Asia Afrika 81, Bandung

News & Trends

The fact is that you may have a great product, but if competitors set ridiculously low prices, customers are going to value your product less. (Rafi Mohammed, The Art of Pricing, 2006)

Untuk memenangkan kompetisi, operator berusaha menurunkan harga, sehingga memicu operator lain untuk ikut menurunkan harganya. Hal ini membuat harga terus menurun secara kontinu. Tren seperti ini menyebabkan pendapatan operator semakin berkurang, bahkan merugi. (Rob Mattison, The Telco Churn Management Handbook)

Bagaimana framework pricing by value?

Bagaimana paradigma lama: labor theory of value?

Bagaimana paradigma baru: subjective theory of value?

Sudahkah layanan di Indonesia menggunakan pricing by value?

Bagaimana trend anggaran layanan voice?

Telecommunication PRICING

Bagaimana pendapat mengenai harga Voice, Celuler & PSTN?

Bagaimana anggaran internet/bulan (dari total pelanggan high speed internet)?

Bagaimana proses value decoder?

Bagaimana menggabungkan elemen-elemen untuk memberikan value proposition ke pelanggan?

Bagaimana atribut membedakan produk/layanan dan mempengaruhi penilaian pelanggan?

Bagaimana trend dan isu regulasi terkait dengan PRICE WAR?

Telecommunication PRICING

**PLUS:
 TEMPLATE PRICING BY VALUE**

Schedule

Thursday, December 11, 2008

11.45 - 12.00	Registration
12.00 - 13.00	Prayer & Luncheon
13.00 - 15.00	Keynote Speech: PRICE WAR in Global and Indonesia Telecommunication Market 2008 : How Low Can You Go?
15.00 - 15.15	Afternoon Coffee Break
15.15 - 16.45	Voice of Indonesia Market: Telecommunication Services Cost & Price (Based on SHARING VISION Market Survey 2006-2008)

Friday, December 12, 2008

08.00 - 09.30	The New Paradigm of Pricing in The Age of PRICE WAR: Pricing for Value
09.30 - 10.00	Morning Coffee Break
10.00 - 11.30	The New Methodology and Tool for Pricing: Pricing for Value
11.30 - 13.30	Prayer and Luncheon
13.30 - 15.00	Workgroup & Discussion: Isu Regulasi Terkait dengan PRICE WAR
15.00 - 15.15	Penutup



Biaya

Rp.6.500.000,-
 Hotel Accomodation (room only & breakfast),
 Coffee Break, Meeting Package,
 Course Material & Certificate

Rp.5.500.000,- (No Accomodation),
 Lunch & Coffee Break,
 Meeting Package, Course Material & Certificate

Pembayaran dapat dilakukan dengan mentransfer ke:

Bank BRI Kantor Cabang Pembantu ITB Bandung
 No. Rek. 0593.01.005224.50.7
 a/n. Sharing Vision

Reservasi

Paling lambat 09 Desember 2008

Informasi & Registrasi

Intan (08156021012, 02270442245)
 Asep (0811203356)
 E-mail: sharing_vision@yahoo.com

Phone : 022-7101403 Fax: 022-7271057
 Website : <http://www.sharingvision.biz>

Form Registrasi

Application Form

Company Details

Institusi :

Alamat :

.....

.....

Phone :

Fax :

Contact Person :

Mobile/E-mail :

Personal Details

① Nama :

Jabatan :

Mobile/E-mail :

② Nama :

Jabatan :

Mobile/E-mail :

③ Nama :

Jabatan :

Mobile/E-mail :

..... / 2008

Tandatangan dan nama lengkap

SHARING VISION™

Berilah tanda untuk event yang akan diikuti

Micropayment Business Model
Singapore, Kamis - Jumat, 27-28 November 2008
Rp. 12.500.000/org (tanpa akomodasi)

Visiting World Class Data Center
Singapore, Jumat-Sabtu, 05-06 Desember 2008
Rp. 12.500.000/org (tanpa akomodasi)

How to Calculate Owner Cost Estimation of Software Procurement Project
Bandung, Kamis - Jumat, 04 - 05 Desember 2008
 Rp. 6.500.000/org (akomodasi)
 Rp. 5.500.000/org (tanpa akomodasi)

IT IL (IT Infrastructure Library)
Bandung, Kamis - Jumat, 11 - 12 Desember 2008
 Rp. 6.500.000/org (akomodasi)
 Rp. 5.500.000/org (tanpa akomodasi)

Telecommunication Pricing
Bandung, Kamis - Jumat, 11 - 12 Desember 2008
 Rp. 6.500.000/org (akomodasi)
 Rp. 5.500.000/org (tanpa akomodasi)

Pembayaran dapat dilakukan dengan mentransfer ke:

Bank BRI
Kantor Cabang Pembantu
ITB Bandung
No. Rek. 0593.01.005224.50.7
a/n. Sharing Vision

Untuk kepastian reservasi, mohon application form dan bukti transfer dikirim/fax ke : Intan atau Asep, Phone : 022-7101403 Fax : 022-7271057 sebelum batas akhir pendaftaran.

Jika terjadi pembatalan sehari setelah batas akhir pendaftaran dikenakan biaya administrasi sebesar 50 % dari biaya.

SHARING VISION™